



# डुडरुकरुणरुडरुग डुडरुडरुन (हरुडरुदरुी)

THE BUSINESS OF FUTURE





dreamstime

WELCOME TO  
**NAVRACHANA AROGYA PVT. LTD.**

**NAVRACHANA AROGYA (P) LTD.**

Regd. Off. : Singhara (Buzurg) Vaishali Bihar - 844126

Email : [info@navrachanaarogya.com](mailto:info@navrachanaarogya.com), Website : [www.navrachanaarogya.com](http://www.navrachanaarogya.com)

Phone : 80921 69441 / 93040 31450



# जिसके Founder & CMD हैं। **MR. ARVIND SINGH 'AZUBA'**

## ACADEMIC EXPERIENCE

# To run CBSE school as a Principal cum Trustee of different institutions in Ranchi & Patna

## MLM LEADERSHIP

- # As a Product Trainer
- # Team Management
- # Social Activity
- # Organizational Skill





**FOUNDER &  
SENIOR PATRON  
DR. PRASUN KUMAR SINGH**

शिक्षाविद व कई संस्थानों के  
संस्थापक सदस्य।



# **JITENDRA KUMAR**

## **Molecular Research Scientist**

- **28 - Years Experience in Pharma Industry With Multi National Companies.**
- **At Present : Working in Ayurved as Research Scholar.**

**PRODUCT TRAINER IN NAVRACHANA  
DIRECT SELLING COMPANY.**

# 11 FOUNDER LEADERS



**FOUNDER LEADER  
R.P. MISHRA**



**FOUNDER LEADER  
DINESH KUMAR SINGH**



**FOUNDER LEADER  
AMRENDRA KUMAR SINGH**



**FOUNDER LEADER  
DR. ARVIND KUMAR  
AYURVED PRACTITIONER**



**FOUNDER LEADER  
KAUSHAL KUMAR**



**FOUNDER LEADER  
NALINEE RANJAN**



**FOUNDER LEADER  
RAKESH KUMAR SINGH**



**FOUNDER LEADER  
PRAMOD PANDIT**



**FOUNDER LEADER  
PRADEEP SONY**



**FOUNDER LEADER  
SATISH PANDEY**



**FOUNDER LEADER  
NIBHA DEVI**



# NAVRACHANA AROGYA (P) LTD.



SHYAM NAGAR , BEHIND-  
GANDHI NAGAR HOSPITAL  
KANKE ROAD - RANCHI-  
JHARKHAND : PIN-834008



[info@navrachanaarogya.com](mailto:info@navrachanaarogya.com)



8092169441/9304031450



# नवरचना के तीन उद्देश्य

स्वस्थ  
परिवार

समरस  
समाज

विकसित  
भारत



# नवरचना के लक्ष्य

प्रथम

मार्च 2026 तक 1000( एकहज़ार ) विनर आईडी वाले ब्रांड एम्बेसडर क्लब की पूर्ति ।

द्वितीय

मार्च 2027 तक देश के प्रत्येक जिला केंद्र पर 'नवरचना विकास केंद्र' स्थापित करना ।

तृतीय

मार्च 2030 तक 1000 पिन अचिवर्स तैयार करना ।

माध्यम व श्रोत: उत्क्रिस्ट एवं उपयोगी उत्पाद और अद्भुत मार्केटिंग प्लान

# JOINING/REGISTRATION FREE

## REQUIRED DOCUMENTS



**AADHAAR  
CARD  
(BOTH SIDE)**



**PAN CARD  
(BOTH SIDE)**



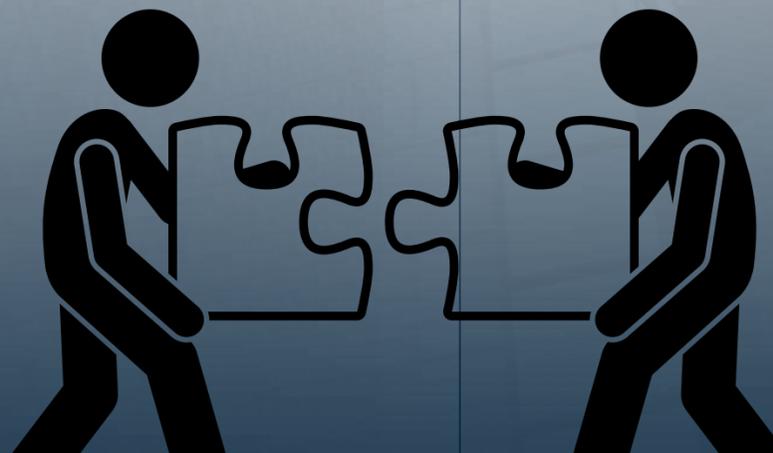
**BANK  
ACCOUNT  
(PASSBOOK/  
CHECK)**



**SELF  
PASSPORT  
SIZE PHOTO**



**MOBILE  
NUMBER**



# ACTIVATION ON (10%-20%) DISCOUNT PRICE

(START FROM ANY AMOUNT: UPGRADATION AVAILABLE)

**WINNER ID:  
RS.20,000/-**

**RUNNER ID:  
RS.2000/-**

**EAGLE ID:  
RS.5000/-**

**START UP ID:  
RS.500/-**



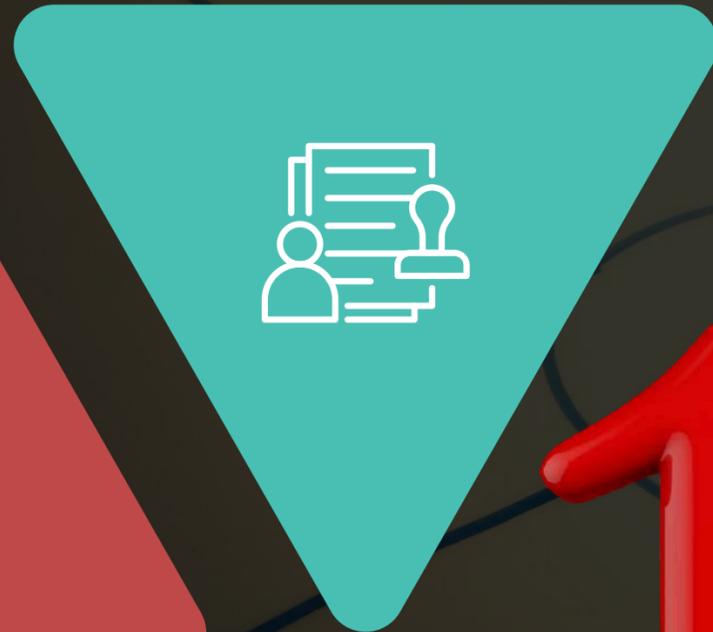


# TYPES OF BONUS/INCOME

## BONUS ON BUSINESS VOLUME (B.V.)

**MONTHLY  
8 TYPES**

**ANNUALLY  
3 TYPES**



**HALF YEARLY 2  
TYPES OF TOUR**

**14  
TYPES OF  
INCOME**

**OCCASIONAL 1  
TYPE.(PARENT ID)**





# **1 RETAIL BONUS**

**(DISCOUNT ON MRP & CASH BACK ON B.V.)**

**A. 10%-20% DISCOUNT ON MRP.**

**B. CASHBACK TO WALLET ON B.V. (FOR RE-PURCHASE).**

**WINNER  
ID 30%**

**EAGLE  
ID 25%**

**RUNNER  
ID 15%**

**START  
UP ID 10%**



2

# REFERAL (SPONSOR) BONUS

(5%-12% ON B.V.)

WINNER  
ID 12%

EAGLE  
ID 10%

RUNNER  
ID 8%

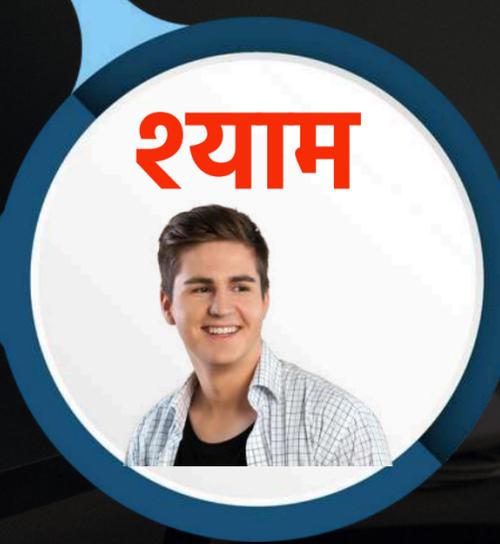
START  
UP ID 5%

आप  
WINNER  
ID:- 20,000

REFERAL (SPONSOR)  
BONUS:- 12%  
PERFORMANCE(MATCHING)  
BONUS:- 12%



राम



श्याम

JOIN:- 5000  
3000BV\*12%=RS-360  
SPONSER INCOME

JOIN:- 20,000  
15000BV\*12%=RS-1800  
SPONSER INCOME

MATCHING BONUS-  
3000BV × 12%=RS-360



# EXAMPLE (उदाहरण)

अगर आपकी विनर आईडी है , तो जब भी आप अपने डाउन लाइन को किसी भी आईडी से एक्टिव करेंगे ; तो उसके टोटल B.V.का 12% रेफरल बोनस मिलेगा । माना कि आपने अपने डाउन लाइन 'राम' को EAGLE ID से एक्टिव किया; जिसका 3000 B.V. बना , तो आपको 3000 BV का 12% मिलेगा; अर्थात 360/- रुपया की आमदनी होगी । उसी प्रकार आपने अगर 'श्याम' को WINNER ID से एक्टिव किया ; जिसका 15000 BV बनता है; तो आपकी आमदनी (रेफेरल बोनस ) 12% अर्थात 1800/- रु होगी ।





3

# PERFORMANCE (MATCHING) BONUS

(MONTHLY CAPPING:RS.50-LAKHS)  
( THROUGH ACTIVATION & RE-PURCHASE BOTH )

इस Performance (Matching) Bonus को प्राप्त करने के लिए आपको दोनों टीम ( Left & Right) में एक-एक डायरेक्ट डाउन लाइन को स्पॉन्सर करना अनिवार्य है ।

## EXAMPLE (उदाहरण)

माना कि आपने राम को EAGLE ID (3000 B.V.) से और श्याम को WINNER ID (15000B.V.) से SPONSOR किया; जिसमें 3000 B.V. मैच करेगा ; तो **PERFORMANCE BONUS** के रूप में आपको **3000 का 12% = 360/-** रुपया मिलेगा । शेष श्याम का 12000 B.V. अगले माह के लिए **कैरी फॉरवर्ड** होगा । मैचिंग बोनस ID ACTIVATION और RE-PURCHASE दोनों को ही जोड़कर मिलेगा ।



4

# RE-PURCHASE BONUS

( 4% ON DIRECT DOWNLINE RE-PURCHASE )

**NO CONDITION APPLY**  
(बिना किसी शर्त के )

## EXAMPLE (उदाहरण)-

मानाकि आपने अपने डाउन लाइन में किसी भी टीम में 10 – लोगो को डायरेक्ट स्पॉन्सर किया , उनमें से तीन लोगों ने क्रमशः 5000 BV, 10,000BV 15,000 BV का RE-PURCHASE (पुनः-खरीदी) कुल मिलाकर 30,000 BV का किया ; तो आपकी आमदनी (RE-PURCHASE BONUS) के रूप में 30,000 का 4%= 1200/- रुपये की होगी । यह आमदनी बिना किसी शर्त के आपको मिलेगी ; उस माह में आपने कोई खरीदारी की हो या नहीं या फिर आपने किसी को ज्वाइन/स्पॉन्सर किया हो या नहीं ; सभी डायरेक्ट डाउन लाइन से 4% का Re-Purchase Bonus अवश्य मिलेगा । ध्यान देने वाली बात यह है किपुनः- खरीदारी पर पहला इनकम Performance / Matching Bonus और दूसरा इनकम Re-Purchase Bonus है ।



5

# PARTNERSHIP BONUS(10%)

(10% FROM DIRECT DOWNLINES PERFORMANCE BONUS)

आप



आपका पार्टनरशिप बोनस

$(10,000+20,000)= 30,000$

का 10% = 3000/ रुपया

राम



PERFORMANCE

BONUSRS- 10,000

श्याम



PERFORMANCE

BONUSRS- 20,000

पार्टनरशिप बोनस के अंतर्गत, जब भी आपके किसी भी डायरेक्ट डाउन लाइन को Performance(Matching) Bonus मिलेगा, उसकी 10% राशी आपकी भी होगी ।

# EXAMPLE (उदाहरण)



माना कि **राम** और **श्याम** आपके डायरेक्ट डाउन लाइन हैं और उनका PERFORMANCE BONUS क्रमशः 10,000/- और 20,000/- रु है; तो इस 30,000 का 10% अर्थात् 3000/- रु आपका PARTNERSHIP BONUS बनेगा; वह भी **बिना किसी शर्त के** । संभव है कि उस महिने आपकी कोई खरीदारी नहीं हुई हो या फिर आपने किसी की कोई जोड़निंग नहीं करवाई हो ; तब भी आप अपने इस **पार्टनरशिप बोनस** पाने के अधिकारी हैं ।





# BRAND AMBASSADOR BONUS



(C.T.O.-5% OF COMPANY TURN OVER IN B.V. MONTHLY)

**BRAND AMBASSADOR CLUB**

**WINNER ID:- 1000**

इस BRAND AMBASSADOR CLUB में **WINNER ID (RS.20,000/-)** की कुल अधिकतम संख्या **मात्र 1000 (एक हज़ार)** होगी; जिन्हें प्रतिमाह कंपनी के टर्न ओवर का **5% राशि** निकालकर सभी उपलब्ध BRAND AMBASSADOR CLUB के सम्मानित व अति **भाग्यशाली** सदस्यों के बीच बराबर राशि वितरित की जाएगी ; वह भी बिना किसी अन्य शर्त के । इस BRAND AMBASSADOR की राशि को प्राप्त करने के लिए मात्र एक बार WINNER ID को (20,000/-) की राशि से खरीदनी है ; जिसमें **लगभग 24,000/- रूपए (MRP)** का **उत्पाद** मिलेगा ।

# EXAMPLE FOR BRAND AMBASSADOR CLUB

TOTAL MEMBERS OF  
BRAND AMBASSADOR CLUB  
MAXIMUM WINNER ID:- 1000



**EXAMPLE-1** माना कि किसी महिने कंपनीका टर्नओवर 10 - (दस) करोड़ बी0वी0 का होता है और क्लब में कुल संख्या 500 की हुई है ; तो 5% अर्थात् 50,00,000/- (पच्चास लाख) रूपएका वितरण क्लब के सभी मेम्बेर्स को बराबर राशि में किया जाएगा । जिसमें प्रति ब्रांड एम्बेसडर को पच्चास लाख भागा पांच सौ (50,00,000 / 500) अर्थात् 10,000/- (दस हजार रूपए) की प्राप्ति होगी । जो किसी भी ब्रांड एम्बेसडर के लिए सुखद एहसास होगा । लेकिन यह संख्या अगर 1000 की पहुँच जाएगी; तो उस स्थिति में कंपनी के द्वारा प्रत्येक ब्रांड एम्बेसडर को -- (पच्चास लाख भागा 1000 अर्थात् 5000/-) पांच हजार रूपए मिलेंगे ।

**EXAMPLE-2** चूँकि कंपनी का लक्ष्य है कि आनेवाले तीन साल के अन्दर अर्थात् 2027 के अंत तक भारत के प्रत्येक जिला केन्द्रों पर अपनी उपस्थिति व्यापार के रूप में होगी । अब यहाँ विचारनीय बात यह है कि सम्पूर्ण देश में लगभग 800 – जिले हैं ; जिसमें सीमावर्ती जिला को छोड़ भी दिया जाए ; तो भी निःसंदेह 500 – जिला केन्द्रों पर कंपनी का BUSINESS पहुँच चुका होगा ; जिसमें आयुर्वेद के PRACTITIONER ; डायरेक्ट सेल्लिंग के लीडर्स और युवा भारत के उद्यमी निवेशक शामिल होंगे जो नवरचना के बिज़नेस प्लान से प्रेरित होकर अपना भविष्य ACTIVE और PASSIVE INCOME के रूप में निर्माण करेंगे ।

**अनुमानतः** अगर एक जिला में मात्र 10-लाख बी0वी0 का व्यापार होगा तो 500 – जिला से कुल मिलाकर (500 X 10,00,000) अर्थात् 500,000,000 (पच्चास करोड़ ) का व्यापार होगा । इसका 5% राशि निकालेंगे तो यह 2,50,00,000/- (दोई करोड़) रूपया होगा ; जिसे 1000 ब्रांड एम्बेसडर में वितरित होगा; जिसमें सभी को 25,000/- रूपया बिना किसी अनिवार्य शर्तों के मिलेंगे ; जब सभी ब्रांड एम्बेसडर अपने आप को अति-सौभाग्यशाली समझेंगे ।

यहीं से नवरचना आरोग्य प्राइवेट लिमिटेड कंपनी को पब्लिक लिमिटेड में पहुँचने का मार्ग प्रशस्त होगा ; जो विकसित भारत के निर्माण में मील का पत्थर साबित होगा और बाद के जो भी लीडर्स ज्वाइन करेंगे ; उनको अपने भाग्य को कोसने के अतिरिक्त दूसरा कोई चारा नहीं होगा ।



# AWARDS & REWARDS PERFORMANCE BONUS



**(ACCUMULATIVE MODE)**

SERIAL NO	AWARDS/PIN	EARNED/AMOUNT	NAME OF REWARDS	DOWNLINES
1	SILVER	10,000	LEATHER OFFICIAL BAG	2+1: JOINING
2	GOLD	25,000	MOBILE HANDSET 5G	2+1: SILVER
3	PLATINUM	1 LAKH	LAPTOP	2+2: GOLD
4	PEARL	3 LAKHS	TWO WHEELER	2+1: PLATINUM
5	EMERALD	10 LAKHS	MINI CAR (5LAKHS)	2+2: PEARL
6	RUBY	51 LAKHS	100 GRAMS GOLD	2+1: EMERALD
7	SAPPHIRE	1 CRORE	2 BHK FLAT	2+2: RUBY
8	DIAMOND	7 CRORES	BMW CAR	2+1: SAPPHIRE
9	DBL DIAMOND	15 CRORES	DUPLEX BUNGLOW	1+1: DIAMOND
10	STAR DIAMOND	51 CRORES	TOUR OF 7 WONDERS	1+1: DBL DMD
11	DMD DIRECTOR	101 CRORES	3% (C.T.O.) SUPER ROYALTY BONUS	1+1: STAR DMD

**(1+2)= 3% MONTHLY \*\*SUPER ROYALTY BONUS\*\*TO ALL**

**DIAMOND DIRECTORS :**

**1%-NEW**

**2%-OLD**

**(ACCORDING TO BUSINESS POINT)**

# EXAMPLE (उदाहरण)



माना कि कंपनी का टर्न ओवर किसी महिने में 10 करोड़ का हुआ और तीन DIAMOND DIRECTORS ने क्रमशः **A (NEW)=200 B.P.** **B (OLD)=300B.P** और **C (OLD) = 500 B.P.** अर्जित किया है ,तोउस माह में उनकी SUPER ROYALTY BONUS की गणना इस प्रकार होगी \***10,000,00,00 (दस करोड़)** का 1% =10,000,00/-रुपया।

**DIAMOND-A का हिस्सा :**

**10 लाख रुपया मिलेगा (ALONE BENEFICIERY)**

\*10,000,00,00 का 2 % = 20,000,00/- रुपया

\*1 बिज़नेस पॉइंट=20,00,000 % 800B.P.= 2500/- रुपया

**DIAMOND-B का हिस्सा ( 2500 रुX 300 B.P.) = 7,50,000/- रुपया**

**DIAMOND-C का हिस्सा (2500 रुX 500B.P.) = 12,50,000/-रुपया**

8

# ROYALTY BONUS: (EMERALD & ABOVE)



(CONDITION APPLY)

1 PIN EMERALD & ABOVE

2

REPURCHASE AMOUNT-  
3000 B.V. प्रतिमाह।

3

न्यूनतम 5 BP (बिज़नेस पॉइंट) प्रतिमाह अनिवार्य है  
जोड़निंग व खरीदारी दोनों से।  
(3000 B.V.=1 BP), JOINING – 2000/-=1 BP;  
5000/-=3 BP, 20,000/-=15 BP.

4

महिने में 2-सेमिनार लेना अनिवार्य है ; कंपनी  
के द्वारा बताए गए रूप-रेखा के अनुसार ।

**\*\*ROYALTY** की निश्चित राशि : 5000/- रूपए+ 500/- प्रति बिज़नेस पॉइंट ,वह भी 5 -BP के अतिरिक्त पॉइंट होने पर ही मिलेगा । चाहे दोनों टीम का बिज़नेस (ZERO) क्यों ना हो गया हो।\*\*

**FOR EXAMPLE:** माना कि आपने **ROYALTY** की सभी शर्तें पूरी कर ली हैं और कुल बिज़नेस पॉइंट 20 बनाया है ; जिसमे अपनी खरीदारी मात्र 3000 BV की हुई है ; तो इस स्थिति में आपको 5000/- रूपया (FIX AMOUNT) और 20 BP X 500/- =10,000/- रूपए की **ROYALTY BONUS** मिलेगी ; अर्थात कुल **ROYALTY BONUS= RS. 15,000/-मिलेगा ।**



# MILLIONAIRES CLUB BONUS



**(CONDITION APPLY) 5%EXTRA BONUS ANNUALLY**

**BUSINESS DURATION FINANCIAL YEAR(APRIL- MARCH): 1 MILLION= 10लाख**

**A.** स्वयं की कुल आमदनी पर वित्तीय वर्ष (अप्रैल – मार्च) में अगर कोई गोल्ड से ऊपर के लीडर 10,00,00 (दसलाख) या उससे ऊपर की राशि अर्जित करते हैं, तो उन्हें अप्रैल माह में 5% अतिरिक्त राशि कंपनी की तरफ से MILLIONAIRES CLUB BONUS के रूप में दी जाएगी।

**उदहारण –** अगर आपने गोल्ड पिन अर्जित कर ली है और साथ ही किसी वित्तीय वर्ष में 11-लाख रूपए आपकी कुल वार्षिक आमदनी हुई है, तो MILLIONAIRES CLUB BONUS के रूप में अप्रैल माह में 55000/- रूपए की अतिरिक्त राशि आपको कंपनी की तरफ से दी जाएगी। बिना किसी शर्त के सिर्फ PIN ACHIEVER(SILVER-PEARL) को प्रति माह 1000/- रूपए की मासिक खरीदारी करनी है और एमराल्ड व उससे ऊपर के पिन धारकों को मात्र 3000B.V. की खरीदारी अनिवार्य है।

**B.** योग्यता :- गोल्ड व ऊपर के PIN ACHIEVERS

# 10

## PARENT ID BONUS



**(AFTER ACHIEVING DIAMOND DIRECTOR PIN)**

जब आपकी या किसी भी लिडर की सबसे बड़ी पिन- DIAMOND DIRECTOR की ACHIEVEMENT हो जाएगी तो आपके ही नाम से कंपनी की तरफ से ऊपर में PARENT ID के रूप में नई ID मिलेगी ; जिसका POWER ID DIAMOND DIRECTOR वाली होगी और PARENT ID का WEAKER लेग में न्यू बिज़नेस डालकर परफोर्मेंस बोनस या अन्य सभी लाभ पुनः लिया जा सकता है ।

# 11 ANNUAL PROFIT SHARE (1+2=3%) OF COMPANY TURNOVER



CONDITION APPLY

**EMERALD PIN ACHIEVER**

1

**REGULAR ROYALTY ACHIEVER  
(April – March) : Financial Year**

2

**TOTAL BUSINESS POINT : 300 B.P.**

3

**BUSINESS POINT WILL BE COUNTED FROM THE  
MONTH OF ACHIEVEMENT.**

4

# 12

## TWO TYPES OF NATIONAL TOUR (HALFYEARLY)



(APRIL - SEPTEMBER & OCTOBER - MARCH)

**A.** सभी नए गोल्ड और ऊपर के पिन एचीवर ।

**B.** पुराने गोल्ड और ऊपर के सभी पिन एचीवर जो 100 BUSINESS POINT पूरा करेंगे, साथ ही 150 B.P. वालों को युगल जोड़ी के साथ टूर मिल सकेगा ।

# 13

## THREE TYPES OF INTERNATIONAL TOUR (HALF YEARLY)



(APRIL – SEPTEMBER & OCTOBER – MARCH)

A. नियम व शर्तें : एशियाई देश के लिए -

- (i) नए एमराल्ड व उसके ऊपर के पिन एचीवर : युगल जोड़ी सहित ।
- (ii) पुराने एमराल्ड व उसके ऊपरके पिन एचीवर हेतु 100 B.P. एवं युगल जोड़ी के लिए 150 B.P. ।
- (iii) निरंतरता के साथ रॉयल्टी बोनस की प्राप्ति अनिवार्य है ।

B. एशियाई देश से बाहर के लिए अनिवार्य नियम व शर्तें – (वार्षिक अवधि : मई/ जून में)

- (i) एमराल्ड व उसके ऊपर के पिन एचीवर ।
- (ii) निरंतरता के साथ प्रतिमाह रॉयल्टी बोनस की प्राप्ति अनिवार्य है (अप्रैल – मार्च: वित्तीय वर्ष में) ।
- (iii) मिलियनेयर क्लब मेम्बर ( वर्तमान वित्तीय वर्ष ) ।
- (iv) प्रॉफिट शेयर एचीवर ( वर्तमान वित्तीय वर्ष ) ।

# 14

## PROVISION OF INSURANCE



इन्सुरेंस की सुविधा

**BRAND  
AMBASSADOR**

**(ACTIVE/INACTIVE)**

**RS:- 2 LAKHS**

**PIN ACHIEVER**

**(SILVER/PEARL)**

**RS:- 5 LAKHS**

**PIN ACHIEVER**

**(EMERALD &  
ABOVE)**

**RS:- 10 LAKHS**



चलो आयुर्वेद की ओर,  
बनायें भारत को सिरमौर..

**NAVRACHANA AROGYA (P) LTD.**

Regd. Off. : Singhara (Buzurg) Vaishali Bihar - 844126

Email : [info@navrachanaarogya.com](mailto:info@navrachanaarogya.com), Website : [www.navrachanaarogya.com](http://www.navrachanaarogya.com)

Phone : 80921 69441 / 93040 31450



**Arvind Singh "Azuba"**  
Founder & CMD



# THANK YOU



**WISHING YOU THE GREAT FUTURE AHEAD**